KOBO: CONNECTING TALENT TO CAPITAL

Kobo Funds è una di piattaforma di decentralised investment banking con sede nel Regno Unito che ha istituito una piattaforma di offerta per l'attività di un club di investimento. Kobo offre un ecosistema unico dove gli imprenditori di PMI e startup presentano la loro offering, questa viene revisionata da Kobo Funds e accoppiata a un Venture Partner per attirare investitori e offrire la loro esperienza per migliorare l'impresa dove serve. Questo set-up offre una win-win-win situation: gli investitori ricevono un'offerta di opportunità d'investimento selezionate con cura, i Venture Partners hanno l'opportunità di collaborare con aziende del futuro rafforzando il loro network, e gli imprenditori ricevono un livello di expertise e guidance elevato per le loro aziende.

INTRODUZIONE

Le imprese, durante ogni fase del Ciclo di vita aziendale possono affrontare difficoltà nella raccolta di capitali. La capacità di raccolta di capitale a debito è particolarmente difficile nelle fasi iniziali del ciclo di vita aziendale, per questo le Start-up, anche se molto promettenti e già sul mercato, sono costrette alla ricerca di vie alternative di finanziamento con capitale di rischio.

Le start-up affrontano diverse sfide nel loro percorso di crescita e sviluppo, e in particolare:

- **Mancanza di Finanziamenti**: molte start-up fanno fatica a

garantirsi finanziamenti sufficienti per avviare e sostenere le loro attività iniziali;

- **Pianificazione Inadeguata**: alle start-up non manca sicuramente l'intraprendenza; tuttavia, molto spesso non hanno chiaro il concetto fondamentale della pianificazione strategica che nelle start-up è fondamentale, la pianificazione inefficace può portare a problemi operativi, gestionali e finanziari. La mancanza di un solido piano aziendale può compromettere il successo della start-up;
- **Marketing Inefficace**: una strategia di marketing inefficace può limitare la visibilità e la consapevolezza del prodotto offerto sul mercato, influenzando negativamente la crescita della start-up e di conseguenza il finanziamento della stessa;
- **Lacune nelle Conoscenze e Competenze**: le start-up spesso devono affrontare la mancanza di conoscenze e competenze specifiche nel team, che possono influire negativamente sul futuro della stessa, a meno che non si tratti di una start up nel settore della finanza, un problema ricorrente è proprio quello delle competenze finanziarie che rendono cruciali l'accesso ai finanziamenti/investimenti;
- **Gestione Finanziaria**: una gestione finanziaria inefficace può portare a problemi di liquidità, ostacolando la capacità di investire in crescita e innovazione.

Queste grandi sfide mettono le start-up in difficoltà su molti fronti, per questo affidarsi ad un team di consulenza specializzato in finanza aziendale facilita moltissimo la crescita delle start-up e permette di spiccare il volo sul mercato.

KOBO FUNDS E I SUOI SERVIZI A VANTAGGIO DELLE START-UP

Kobo Funds con i suoi venture partners offre diversi vantaggi alle start-up che scelgono di accedere alla sua piattaforma, fornendo l'opportunità di accedere a finanziamenti significativi.
Attraverso club deal e altre modalità, le imprese emergenti possono raccogliere capitali essenziali per avviare e sostenere le proprie attività che richiedono ingenti investimenti iniziali.
Un Venture Partner presso Kobo Funds è il collegamento chiave tra aziende e capitali, il suo ruolo comprende l'individuazione di opportunità d'investimento e supporto nella creazione di piani di sviluppo per gli imprenditori. I partner esperti contribuiscono attivamente alle trattative, offrono servizi professionali specializzati e agiscono come iniziatori di affari, inoltre essi ricevono un supporto di Marketing da parte della piattaforma.
I Venture Partners devono essere degli esperti del settore con almeno venti anni di esperienza e vengono selezionati e collegati al cliente dalla piattaforma.
La piattaforma è digitalmente abilitata a venire incontro alle necessità specifiche dell'impresa che vi accede perciò offre flessibilità nelle modalità di finanziamento. Questo permette alle start-up e PMI di adattare le soluzioni finanziarie alle proprie esigenze specifiche, definendo sin da subito il target di investimento desiderato, le condizioni alla base e di pianificare i round di investimento previsti.
Oltre ai finanziamenti, Kobo Funds può offrire alle start-up risorse, **consulenza e supporto pratico** per affrontare le sfide comuni nel loro percorso di crescita. Esso è una rete di investimento globale, offrendo alle start-up l'opportunità di connettersi con investitori e professionisti a livello internazionale, ampliando così le prospettive di crescita.

Kobo Funds si distingue nel collegare talento e capitale, questa connessione è cruciale per favorire sinergie tra professionisti esperti e imprenditori, promuovendo collaborazioni di successo.
Kobo Funds si impegna a essere un partner strategico per le start-up, fornendo una piattaforma integrata che va oltre il finanziamento, facilitando connessioni cruciali e promuovendo un ambiente favorevole alla crescita imprenditoriale.
La piattaforma abilita uno scambio di documenti da parte dei clienti verso gli investitori totalmente compliant e protegge tutte le parti interessate dall'insurrezione di controversie legali. La piattaforma digitale riduce i costi operativi, consentendo alle start-up di investire più efficacemente nelle proprie attività principali. Questa riduzione dei costi può favorire una crescita sostenibile.

IL RUOLO DELL'ADVISOR FINANZIARIO

CA Group offre supporto sia nella fase iniziale di accesso alla piattaforma che durante i round di investimento qualora si presentassero potenziali investitori.
L'interesse degli investitori richiede di sedersi ad un tavolo e discutere del deal, se si giunge ad un accordo, si avvia la fase di vendita delle quote dell'azienda.
CA Group offre servizi di Advisor Finanziario che coinvolge professionisti esperti per garantire un accordo favorevole per tutte le parti coinvolte.

In linea generale, le attività principali che svolge l'Advisor Finanziario in questo ambito sono:

- **Valutazione d'Azienda**: valutazione dell'azienda per determinare il suo valore di mercato. Questa valutazione tiene conto di fattori finanziari, asset tangibili e intangibili, posizionamento di mercato e prospettive

future;

- **Preparazione Documentazione**: assistenza nella preparazione di documenti cruciali, come memorandum informativi e presentazioni aziendali, che forniscano informazioni dettagliate sull'azienda ai potenziali acquirenti;
- **Negoziazione e Due Diligence**: partecipazione attiva alle trattative con gli acquirenti e facilitano il processo di due diligence, assicurandosi che entrambe le parti abbiano accesso alle informazioni necessarie;
- **Strutturazione dell'Accordo**: definizione dei dettagli dell'accordo di vendita, inclusi prezzi, condizioni di pagamento e clausole contrattuali;
- **Advisory Legale e Fiscale**: coinvolgimento di professionisti legali e fiscali per garantire la conformità alle leggi e massimizzare gli incentivi fiscali durante la transazione;
- **Closing dell'Operazione**: forniscono supporto fino alla chiusura dell'operazione, garantendo che tutti i dettagli siano gestiti correttamente e che tutte le parti siano soddisfatte degli accordi.

L'obiettivo della consulenza nella vendita di un'azienda è massimizzare il valore per il venditore, garantendo al contempo una transizione senza intoppi e di successo per l'acquirente.

CONCLUSIONI

L'equity crowdfunding offre un approccio innovativo al finanziamento che favorisce sia le imprese che cercano capitali che gli investitori desiderosi di sostenere progetti interessanti e condividerne i successi.
La tecnologia ha senz'altro ridotto le distanze tra le due figure principali quando si parla di investimenti nel capitale

di rischio delle aziende, quella dell’impresa alla ricerca dei fondi e quella dell’investitore interessato alle imprese, Kobo Funds rappresenta un esempio pratico ed innovativo rispetto ai suoi competitori sul mercato.

Matteo Berisha (Consultant presso CA Advisory)